

MICHAEL KÜNZL  
sza SicherZumAbschluss



# SicherZumAbschluss

EIN TEIL ZU IHREM **VERKAUFSERFOLG**

# DIE VERKAUFSMETHODIK MIT **ABSCHLUSSGARANTIE**

Versprechungen gibt es in diesem Markt so viele, wie es Verkaufstrainings gibt. Und doch haben wir alle immer wieder die gleichen Erlebnisse: Sie sind entweder sehr kompliziert und in der Realität nur schwer umsetzbar oder bringen nicht den gewünschten Erfolg.

Die meisten Trainings versuchen Techniken zu vermitteln, die den Kunden von Dingen überzeugen sollen, die er vielleicht gar nicht will oder braucht.

SicherZumAbschluss ist anders! Es beschreibt den ganzen Verkaufsablauf, von einem Erstkontakt, aus dem ein sicherer erster Termin resultiert, über eine motivierende Bedarfsermittlung, eine Beratung in der Sprache des Kunden, einem stresslosen und sanften Abschluss, bis hin zu einem Service, der dem Kunden Sicherheit gibt und ihn zu einem langfristigen Partner



und Freund macht. Überzeugen Sie sich, wie schon hunderte Kollegen aus unterschiedlichsten Branchen vor Ihnen, wie schön und unkompliziert es sein kann, ein erfolgreicher Verkäufer zu werden oder, wenn Sie es schon sind, dass auch Ihre Abschlussquote noch steigerbar ist und Ihre Kunden „wertvoller“ werden!

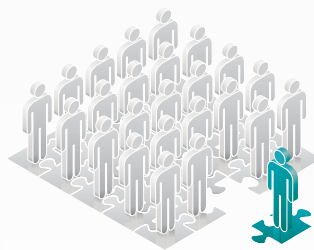
## SicherZumAbschluss IHRE **INDIVIDUELLEN MÖGLICHKEITEN**



### TRAINING

- 2 Tages Erlebnis-Training:  
Sie sind live dabei oder sitzen  
in der ersten Reihe
- Ideal für bis zu 20 Teilnehmer
- Unterstützendes Handbuch

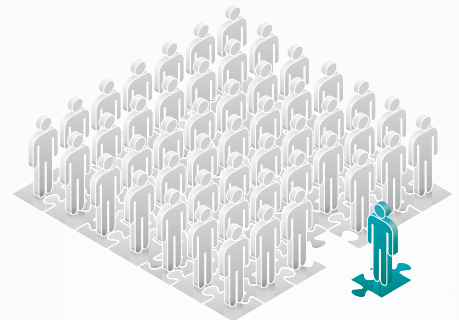
*Verkauf hautnah  
und umsetzbar!*



### SEMINAR

- 1 – 2 Tages Intensiv-Schulung
- Ideal für 20–50 Teilnehmer
- Unterstützendes Handbuch

*SicherZumAbschluss  
für einen größeren Kreis!*



### VORTRAG

- 1 – 3 Stunden  
Motivations-Vortrag
- Keine Teilnehmerbegrenzung
- Unterstützendes Handbuch

*Die Bereicherung  
für Ihre Veranstaltung!*

## WARUM SicherZumAbschluss?

- Weil SicherZumAbschluss einen „Roten Faden“ für den gesamten Verkaufsprozess liefert.
- Weil es oft die Summe der Kleinigkeiten ist, die über Erfolg oder Nichterfolg entscheidet und genau an denen setzt SicherZumAbschluss an.
- Weil mit SicherZumAbschluss keine Kraftakte mehr notwendig sind, um den Kunden zu gewinnen. Der Abschluss ist die logische Konsequenz!
- Weil ein Verkaufstraining nachweisbare Erfolge liefern soll und keine Verunsicherung!

Egal, ob Sie sich für Training, Seminar oder Vortrag entscheiden – wir stehen für:

- Praxis** 20 Jahre Vertriebserfahrung.
- Umsetzbarkeit** Zufriedene Kunden sind unser Markenzeichen.  
Umsetzbarkeit durch Praxisnähe!
- Ergebnisse** Weil wir erst dann zufrieden sind, wenn Sie es auch sind und Ihr Erfolg messbar ist.

## MICHAEL KÜNZL IHR **SALES-TRAINER**

Michael Künzl hat sich schon in jungen Jahren dazu entschlossen, das Thema Verkauf zu seiner Lebensphilosophie und Berufung zu machen. Innerhalb kürzester Zeit wurde er im Hause Mercedes-Benz AG zu einem der erfolgreichsten Verkäufer Deutschlands. Es zog ihn dann in die Selbstständigkeit und in die Finanzdienstleistung, wo er als langjähriger Inhaber und zuletzt als Vorstand einer bundesweit agierenden Finanz- und Unternehmensberatung sehr erfolgreich war. Heute lässt er als Trainer andere an seinen Erfolgen teilhaben. Seine beinahe 20-jährige Erfahrung im Verkauf, unter Einbeziehung unterschiedlichster Themen und Kunden, lassen SicherZumAbschluss zu einem mitreißenden Erlebnis werden. Dabei liegt der Fokus, bedingt durch seine langjährige Erfahrung in der Ausbildung von Mitarbeitern, ganz klar auf der motivierenden Umsetzbarkeit in der Praxis.



## KUNDENSTIMMEN UND **FEEDBACKS**

Nachdem ich das Seminar mit Michael Künzl gemacht habe, waren meine Berater davon begeistert. Ich war jedoch erst begeistert, als ich festgestellt habe – die Inhalte tatsächlich auch um!

Jörg Wagner, *Formaxx*

Für meine Berater und auch für mich waren dies zwei sehr kurzweilige, spannende, lehrreiche und dabei sehr zielführende Tage! Es waren nicht nur die Tipps zwischen durch, die wir so gerne annehmen, sondern der gesamte Praxisbezug war umwerfend.

Sven Behrer, *MLP*

Ich habe von Deinen Trainings außerordentlich profitiert und, auch nach 25 Jahren Vertrieb, viel Neues gehört. Das Wichtigste dabei aber ist, dass es in der Praxis auch sofort und einfach umsetzbar ist.

Erwin Atzmüller, *Hypobank Vorarlberg*

Es sind nun schon vier Wochen nach SZA vergangen. Nochmals herzlichen Dank! Ich hatte nun schon mehrfach Gelegenheit das Erlernete anzuwenden. Es funktioniert perfekt! Auf das nächste Training freue ich mich schon!

Thomas Schadt, *R+V*



## WIR SIND **FÜR SIE ERREICHBAR**

Gerne informieren und beraten wir Sie individuell, ausführlich und unverbindlich – fragen Sie uns!

Michael Künzl  
Verkaufstrainings  
Herzogstraße 28  
80803 München

Fon +49(0) 89.67 97 13-50  
Fax +49(0) 89.67 97 13-53  
Mail: [info@michaelkuenzl-verkaufstrainings.de](mailto:info@michaelkuenzl-verkaufstrainings.de)  
[www.michaelkuenzl-verkaufstrainings.de](http://www.michaelkuenzl-verkaufstrainings.de)

SicherZumAbschluss ist ein Produkt der Michael Künzl Verkaufstrainings, München

**MICHAEL KÜNZL**  
Verkaufstrainings